

农业银行鄂尔多斯分行

金融助力让“小蘑菇”撑开“致富伞”

眼下，正是繁花似锦、绿树成荫的时节，当大多数农牧民还在抢抓农时、奋力春耕时，位于乌审旗图克镇呼吉尔特村三社的几栋大棚内，密密麻麻、长势喜人的羊肚菌作为创收“先遣军”，已迎来了采摘期，二十几名村民正在忙着将他们小心翼翼地剪下，装入桶中，等着上市售卖。

“今年又是一个丰收年！”看着个大肉厚、肥硕饱满的羊肚菌，大棚主人王凤成开心地说道。今年是王凤成种植羊肚菌的第四个年头。2021年，王凤成在村支书张栓成的推荐下，接触到了被誉为“菌中之王”的羊肚菌。在对羊肚菌进行充分了解后，他认识到香味独特，营养丰富的羊肚菌，具有很高的药用价值，是广受欢迎的天然、营养、多功能的健康食品，市场需求旺盛，价格高昂。而且种植周期短，效益快，是帮助农牧民致富的“一把好手”。在羊肚菌种种优势条件的“诱惑”下，王凤成决定开始尝试种植羊肚菌。

目标有了，但资金来源却成了王凤成面临的首要难题。农行鄂尔多斯乌审旗支行三农客户经理的得知情况后，第一时间到王凤成家里宣传农行信贷政策和金融产品，王凤成被农行“惠农e贷”产品的无抵押担保、低利息、随借随还等政策深深吸引，通过前期贷款调查，登记资产情况，导入白名单，集中放款，不到一周时间24.7万元的贷款就发放到了王凤成手中。

拿到启动资金后，王凤成为了保险起见，承包了一亩地，开始了他的羊肚菌种植“实验”之旅。经过几个月的精心打理，当年，一亩羊肚菌的鲜菌产量为1200斤左右，每斤售价100元左右，为他带来了10多万元的收入。第二年，尝到甜头的王凤成也变大大胆起来，他将承包面积扩大到了十几亩，收入也随之增加了十几倍。

今年，王凤成的羊肚菌种植面积已扩大到了70余亩，雇佣工人达到了20余人，年净收入突破200万元。在自己致富的同时，也为周边村民创造了就业机会。在种植羊肚菌的几年里，他在农行累计贷款88万元。至今，他都对农行能够在他举步维艰的种植时候给予“雪中送炭”的支持深表感谢。“农行真的是为我们老百姓服务的银行”。王凤成的眼神里面充满了感激和赞许。

像王凤成这样，在农行获得种植启动资金的农户还有很多。呼吉尔特村作为羊肚菌种植的“先锋村”，自2019年9月成功培育出菌种后，便“一发不可收拾”，2022年，在村支书张拴成的带领下，探索出了适合北方气候的“羊肚菌暖棚中膜种植法”，大大提升了种植质量，增加了产量。现在在村两委的带领下，通过“党支部+公司+农牧民”的产业化经营模式，成立了村集体经济公司乌金缘源农牧业开发有限公司，注册了“乌金菌业”商标，继续推动羊肚菌的大批量生产。羊肚菌种植作为家门口的致富路，吸引了越来越多的农牧民加入。但是，部分农牧民由于“囊中羞涩”，差点儿与致富机会擦肩而过。了解到这一情况后，农业银行乌审旗支行的三农客户经理们从2019年开始，便每年为刚起步加入羊肚菌种植行列的农牧民“雪中送炭”，

帮助他们筹措“入门”资金；为已经积累了种植经验的农牧民“锦上添花”，帮助他们继续扩大种植规模，增加收入。

在农行惠农贷款的“加持”下，不少种植户的种植产业如虎添翼、蒸蒸日上。2024年1月，农行鄂尔多斯乌审旗支行继续为呼吉尔特羊肚菌种植户发放惠农贷款850万元，为30余户种植户提供了资金帮助，使得呼吉尔特村羊肚菌种植队伍扩大到了40余户，种植面积增加到了160多亩，创造经济效益达500多万元。

对呼吉尔特村羊肚菌种植户的资金支持，仅是乌审旗支行全面助力乡村振兴的“冰山一角”。作为服务乡村振兴的主力银行，乌审旗支行因农而生、伴农成长，深耕“三农”沃土，聚焦全区“五大任务”，全面助力全旗“闯新路、走在前，建设核心区、冲刺百强县”奋斗目标，逐步探索出一条适合自己的服务三农发展道路，近三年累计发放农户贷款超35亿元，惠及农牧民近2万人，在助力全面乡村振兴发展中不断贡献着农行智慧和力量。

供稿：农业银行鄂尔多斯分行 范永海 编辑：惠媛

鄂尔多斯农商银行抢抓农时 为春耕备耕注入“金融活水”

春为岁首，农为行先。时入阳春三月，2024年春耕备耕工作正式拉开序幕，鄂尔多斯农商银行按照中央农村工作会议和2024年中央一号文件部署，聚焦春耕备耕工作，组织各农区机构切实加大金融支

持力度，全力保障春耕备耕工作的顺利开展。

强化宣传，送政策

上门。提前谋划，组织客户经理团队深入各村就该行助力春耕备耕的产品及政策进行宣传 and 解读。按照精准施策的原则，深入分析



农户种养殖情况，精准推荐更合适、更优质的信贷产品，解决农户春耕备耕资金需求。同时，印制千余份金融知识宣传手册，现场为农户讲解“反洗钱、反假币、征信、存款保险”等金融知识，并重点进行了防诈骗知识宣传，受到了农户的一致好评和认可。

深入走访，送资金到手。坚守“服务三农三牧、服务中小微企业、服务市民百姓”的服务理念，延伸服务触角，将金融服务送到群众家门口。春耕备耕工作开展以来，各农区机构逐村逐户进行“地毯式”走访，通过“拉家常”的方式全面了解掌握农户春耕备耕资金需求情况，符合条件的及时现场授信。目前，已成功帮助 124 户农户解决 0.35 亿元资金难题，其中发放信用贷款占比近 50%。

服务赋能，提效率办贷。坚持“涉农贷款优先”原则，搭建春耕备耕金融服务“绿色通道”，组建专业服务团队，聚焦春耕备耕各环节、各行业生产经营的多样化需求，不断创新完善贷款产品，优化办

贷流程、缩减办贷时间、简化办贷手续，为春耕备耕工作提供专业高效服务。

下一步，鄂尔多斯农商银行将继续深耕农村金融市场，以实际行动服务乡村振兴，为地方产业和经济社会发展贡献金融力量。

供稿：鄂尔多斯农商银行 高雪梅 编辑：杨恒

浦发银行鄂尔多斯分行开展“存款保险宣传月”活动



为深入贯彻落实中央金融工作会议精神，进一步提升存款保险宣传成效，根据《存款保险条例》《中国存款保险业务中心关于做好新形势下存保宣传工作的通知》（存保发〔2023〕6号）《中国存款保险业务中心关于做好2024年挤兑风险防控和存款

保险宣传工作的通知》（存保发〔2024〕7号）要求，依据人民银行鄂尔多斯中心支行办公室和上级行的要求，结合该行特色，组织开展了“存款保险宣传月”集中宣传活动。

一、厅堂宣传

在各营业网点门前LED屏上滚动播放宣传标语并在营业网点大厅

显著位置悬挂宣传条幅，摆放宣传折页引导客户阅读，并向在网点办理业务客户讲解相关内容以及电视循环播放宣传海报和宣传视频的方式做好日常宣传工作。

二、集中宣传

存款保险宣传工作领导小组于 2023 年 5 月 15 日星期一上午 8:00-11:30 组织各支行和各部门派出员工前往伊克昭公园集中开展现场宣传，主要以发放存款保险宣传折页，现场宣传讲解存款保险条例为主，让人民群众更多的了解存款保险金融知识，提高公众的风险意识和金融知识水平。

三、存款保险标识管理

要求各营业网点依据《存款保险标识制作使用手册》组织自查本网点标识张贴、悬挂和摆放情况，标识是否有破损、脏污、变色、尺寸不合规的情况，如有要求及时反馈及时整改，通过自查，浦发银行鄂尔多斯分行各营业网点的存款保险标识都符合规定。

四、培训学习

要求各营业网点做好存款保险常态化日常培训和宣传工作，利用晨夕会每个季度至少开展一次培训学些，同时要留有存款保险培训学习记录，每个营业网点的每一位员工都要熟知存款保险知识和标识。

五、取得成效

通过本此开展的宣传活动，充分发挥了营业网点宣传阵地和集中

宣传的重要作用，提高了《存款保险条例》、存款保险标识等的社会公众认知度和政策影响力；通过组织培训，增强全行员工存款保险知识水平，确保存款保险各项工作的有效落实。浦发银行鄂尔多斯分行将继续常态化开展存款保险宣传活动，组织各种形式的存款保险培训学习，防范和化解金融风险，维护金融稳定。

供稿：浦发银行鄂尔多斯分行 邢其琛 编辑：李锐

乌审旗联社农信特色贷 助农致富扶“药”而上

正值五月播种季节，乌审召嘎查全面发展村集体经济，种植中药材热火朝天。田间地头的挖药机和药材点播机正有序将苦参种苗连根翻起，农牧民轻松捡拾。

在种植过程中，村民们面临着种子采购、耕地灌溉、机械使用等多方面的较大资金投入。针对这一实际情况，作为服务“三农”的主力军，乌审旗联社始终以服务“三农”为宗旨，进一步加大支农信贷投放力度，出台特色信贷产品，主动送贷上门，播撒药材春耕“及时雨”，有效支持特色种植业，为乡村振兴提供强有力的资金保障与服务支撑。

乌审召嘎查党支部书记永红说，“去年这里种下了60亩苦参，第一年种，收成还不错，亩产值达到了2800元，总产值160000元，‘钱景’超出预期，所以今年打算继续扩大中药材种植规模，现在有了信用社的支持，大家都非常有信心。”

2024 年，乌审召嘎查扶“药”而上，以中药材种植为重点产业，将中药材种植作为巩固拓展脱贫攻坚成果、同乡村振兴有效衔接的重要抓手，采取“党支部+帮扶单位



企业+农牧户”的发展模式，通过“3+1”互助共建单位乌审旗蒙医综合医院牵线搭桥，引导 14 户农牧户和村集体经济与安徽天凤药业有限公司签订协议，种植 1969 亩黄芪。乌审召镇政府、嘎查、信用社三家协商，村民自筹资金 40%，剩余部分信贷支持，乌审召信用社对有资金需求的 7 户村民授信 400 万元，以 7 户联保方式办理，用信期限不超过 12 月，授信期限 3 年。该特色种植项目在没有发生自然灾害的情况下，每亩预计实现纯利润约 8600 元，从而能够有效带动该嘎查农牧户种植草药的积极性。

你发展我支持，你致富我相伴。小小中药材，绿了生态、富了村民。下一步，乌审旗联社将继续围绕乌审旗“党建引领，绿富同兴”发展战略，立足城乡实际，加大信贷投放力度，以特色产品、特色服务将金融“活水”引流田间地头，引导扶持嘎查村集体经济创收，为乡村振兴注入强劲动力。

供稿：乌审旗联社 孟克 编辑：杨恒

杭锦大众村镇银行“金融助企早春行动”进行时



农时不容耽误，服务不容懈怠。为保障春耕备耕生产资金需求，杭锦大众村镇银行从农资、农地、农产品等方面入手，加大信贷支持力度，有效缓解农牧户及涉农企业资金紧缺问题，为春耕备耕提

供全方位服务。

全行齐发力，开展走访调研活动

该行充分发挥村镇银行人缘、地缘、组织、网点优势，深入推进“进乡村、进社区、进田间地头，解农牧民所盼、解小微企业所难、解地方发展所需”大走访、大调研活动。总行领导班子带头，各支行积极主动走进企业、园区、商圈、乡村、农牧区，全面调查了解辖内小微企业、农牧民发展经营状况以及金融服务需求，宣传宣讲普惠金融政策。全力实现农村牧区金融服务从“近距离”到“零距离”的转变。自开展“金融助企早春行动”以来，该行通过走访对接共发放小微企业流动资金贷款 1230 万元，个体工商户贷款 284 万元，向当地种养殖大户、家庭牧场等投放 730 万元。

增设信贷产品，助力春耕备耕

为积极满足涉农主体在春耕备耕、粮食生产、农资生产流通等方面融资需求，该行专精心研究普惠信贷产品，与小微客户“同呼吸、共命运、心连心”，为小微企业高质量发展提供全流程的融资解决方案，真正做到“增量、扩面、提质、降本”。目前已设计“惠农春耕贷”、“惠企富裕贷”等多个特色信贷产品，产品推出后已在农村牧区产生积极强烈反响，农牧民以及各类农村经营主体踊跃向该行提出贷款申请。

创新授信模式，单列信贷计划，支持民营小微企业发展

针对民营小微企业生产经营周期，灵活确定贷款期限，加大中期贷款、循环贷款的投放力度，目前该行新型农牧业经营主体一年期以上贷款 21 户，余额 1809 万元。其次研究拓展乡村信贷增信方式，主动帮助客户与农牧局、市场监督管理局等单位沟通，办理草牧场承包经营权抵押、商标权质押贷款等新型担保方式贷款，着力解决农牧业经营主体融资难问题。专门制定了《普惠金融信贷考核办法》，提高普惠金融业务考核权重，明确普惠金融职责，单列普惠小微企业计划，按月分解普惠金融任务，指标精准落实到人，更加精准地支持民营小微企业发展。

下一步，该行将继续在“普”上发力，在“惠”上创新，加强协调、密切配合，继续扩大普惠金融宣传及投放辐射面，扎实落实小微企业金融服务工作，积极参加政金企对接活动，助企纾困、惠企利民，满足市场主体多元化金融需求。

供稿：杭锦大众村镇银行 王博 编辑：惠媛